

Hemläxa

Årskurs: Gymnasiet

Ämne eller kurs: Inköp 2

Tema: Avtal och förhandlingsteknik

Ordkollen

Här listas fem ämnesord på läxans tema som är bra att känna till betydelsen av.

- **Avtal:** En överenskommelse mellan två eller flera parter som skapar rättsliga förpliktelser.
- **Förhandling:** En process där parter diskuterar för att nå en gemensam överenskommelse.
- **Win-win-situation:** En situation där alla parter känner att de har vunnit något värdefullt i en förhandling.
- **Köpeavtal:** Ett avtal som reglerar villkoren för köp av varor eller tjänster.
- **Ramavtal:** Ett avtal som fastställer villkoren för framtida avtal under en viss tidsperiod.

Instuderingsfrågor

Besvara följande frågor:

1. Vad är syftet med ett avtal?
2. Vilken betydelse har avtal i affärsrelationer?
3. Nämn de centrala komponenterna i ett avtal.
4. Vilka olika typer av avtal finns inom inköpsprocessen?
5. Vad innebär det att förhandla?
6. Vilka förhandlingstekniker är viktiga att känna till?
7. Vad är en win-win-situation och varför är den viktig?
8. Hur kan man förbereda sig inför en förhandling?
9. Vilka svårigheter kan uppstå under förhandlingar och hur kan de hanteras?
10. Ge exempel på hur framgångsrika förhandlingar kan se ut.

Skrivuppgift

Uppgift 1: Beskriv avtal

Skriv en kort text (ca 200 ord, en sida) där du förklarar vad ett avtal är och dess betydelse i affärssammanhang. Ge exempel på olika typer av avtal.

Svar:

Uppgift 2: Förhandlingstekniker

Välj en förhandlingsteknik som du tycker är viktig och förklara denna i en text (ca 300 ord, en halv sida). Ge exempel på hur den kan tillämpas i praktiken.

Svar:

Uppgift 3: Reflektion kring förhandling

Efter att ha utfört en förhandlingsövning, skriv en reflektion (ca 150 ord, en sida) över vad som fungerade bra och vad som var utmanande. Vad lärde du dig av processen?

Svar:

Tags: [Läxa](#)